

Vertriebsleiter – Outbound / Senior Sales Manager (m/w/d)

Seite 1 von 2

**VOLLZEIT | STANDORT ULM / LAUPHEIM
ODER ST. JOHANN**

Wir wollen DAS führende Handelsunternehmen in Europa für Reifen, Felgen und Kfz-Teile werden! Mit bereits mehreren tausend regelmäßig kaufenden B2B-Kunden können wir auf einer guten Basis aufbauen. Um unser großes Ziel zu erreichen, setzen wir auf ein neues Level in der Neukundengewinnung. Dafür wollen wir mit dir als Vertriebsleiter eine Abteilung gründen, die ausschließlich Neukundengewinnung betreibt.

Deine Abteilung baust du dabei von der Pike an auf. Du kannst auf bereits bestehende Mitarbeiter zurückgreifen, wirst dein Team aber auch kontinuierlich erweitern. Du übernimmst die fachliche und disziplinarische Führung, analysierst Verkaufszahlen, gibst die strategische Richtung vor und agierst als Coach und Mentor. Zudem wirst du Vertriebskampagnen planen, umsetzen und überprüfen. Zu Beginn des Abteilungsaufbaus wirst du aktiv in der telefonischen Neukundengewinnung mitarbeiten, um selbst Erfahrungen zu machen und dein Können unter Beweis zu stellen.

Um deine MA professionell zu coachen, musst du natürlich selbst viel Erfahrung im Vertrieb und vor allem der Neukundengewinnung haben. Du kennst die Methoden und Gesprächstechniken. Gleichzeitig überzeugst du mit deiner Persönlichkeit, kannst super kommunizieren und Menschen begeistern. Kurzum: Wir suchen einen Macher, Motivator und Überzeugungskünstler!



ÜBER UNS

- > 180 Mitarbeitende
- > Standorte in Ulm, Laupheim, St. Johann und Bretten
- > eigene Softwarelösungen für B2B- und B2C Handelsplattformen tyresystem.de und rsu.de
- > Bestplatzierung bei kununu



RSU steht für großes Engagement und clevere Ideen im Online-Handel. In der Zukunft stehen auch weiterhin alle Zeichen auf Wachstum und Entwicklung.

**Komm in unser Team und schreibe mit
an unserer Erfolgsgeschichte!**

KONTAKT

Lust drauf? Dann schick deine Kontaktdaten oder direkt deine Unterlagen an jobs@rsu.de, wir melden uns schnellstmöglich bei dir.

Fabian Späth
jobs@rsu.de
07122/825 93-578

RSU GmbH
Ohnastetter Str. 36
72813 St. Johann
www.rsu-group.de



Vertriebsleiter – Outbound / Senior Sales Manager (m/w/d)

Seite 2 von 2



**VOLLZEIT | STANDORT ULM / LAUPHEIM
ODER ST. JOHANN**

DEIN PROFIL ZUSAMMENGEFASST:

BEI UNS ...

- > betreibst du **Neukundenakquise** im B2B-Bereich
- > **baust** du ein Vertriebs-**Team auf**
- > agierst du als **Coach** und Mentor für deine Mitarbeitenden
- > entwickelst du den Vertrieb mit **Strategien** und Methoden weiter

DU ...

- > hast mindestens **8 Jahre Erfahrung** in der Neukundenakquise und bereits erste Führungserfahrung
- > kannst sehr gut **kommunizieren**, bist **extrovertiert** und hast ein sicheres Auftreten
- > bist **zuverlässig**, stehst zu dem, was du sagst und verlierst dich nicht in Floskeln
- > strahlst Positivität aus und kannst **Menschen mitreißen**

WIR ...

- > lieben Harmonie, Einfachheit und **Spaß** bei der Arbeit
- > schätzen einander und kommunizieren auf **Augenhöhe**
- > bieten **flexible Arbeitszeiten**, Homeoffice und Freiraum für Ideen
- > verteilen gerne **Extras** (Gutscheine, Einkaufsrabatt, KiGa-Zuschuss, Jobrad uvm.)
- > schenken dir jeden Monat Zeit für **Weiterbildung**
- > sind dein familiärer und **verlässlicher Partner** für die Zukunft

ÜBER UNS

- > 180 Mitarbeitende
- > Standorte in Ulm, Laupheim, St. Johann und Bretten
- > eigene Softwarelösungen für B2B- und B2C Handelsplattformen *tyresystem.de* und *rsu.de*
- > Bestplatzierung bei kununu



RSU steht für großes Engagement und clevere Ideen im Online-Handel. In der Zukunft stehen auch weiterhin alle Zeichen auf Wachstum und Entwicklung.

Komm in unser Team und schreibe mit an unserer Erfolgsgeschichte!

KONTAKT

Lust drauf? Dann schick deine Kontaktdaten oder direkt deine Unterlagen an jobs@rsu.de, wir melden uns schnellstmöglich bei dir.

Fabian Späth
jobs@rsu.de
07122/825 93-578

RSU GmbH
Ohnastetter Str. 36
72813 St. Johann
www.rsu-group.de

